

MEALVAT

전국 어디에도 없는 신개념 이벤트&오락 포차, 오동!

오동 가맹제안서





기업소개
주식회사 밀알

장사라는 단어속에 존재하는 수많은 고통을 아시나요?
매출, 직원관리, 식자재관리, 매장회전율, 임대료, 서비스 그리고 코로나와 같은 사회적 변화들...

장사 = 등반
사업의 안정기까지는 수많은
시행착오와 변화들이 존재합니다

MEALVT

점주님의 투자금을 지키며 정상까지 함께 하겠습니다.

내 가게, 프랜차이즈, 사업 등 처음 초행길에 오르는 점주님들의
튼튼한 세르파가 되어 경험을 바탕으로 안전하고 시행착오가 없는 사업동반자가 되겠습니다.
그 어떠한 오르막길 속에서도 공생과 상생을 약속 드립니다.
밀알과 함께 오르시겠습니까?

세르파는 히말라야의 고산지대에 거주하며 고봉을 오르는 산악인 안내와 짐꾼으로 활약하고 있어 '원정을 돕는 사람들'이라는 보통명사로 사용되고 있습니다

밀알이 힘차게 준비한
첫번째 프로젝트 오동 포차





01 오동 소개

07 가맹 비용 안내

02 오동의 강점과 차별성

08 가맹 계약 절차

03 오동의 맛

04 오동의 공간

05 오동의 약속

06 오동의 수익성



오늘도 함께하는 우리

동 그란 술잔 속에 추억을 넘기다.

오동나무와 버드나무가 가득했던
고요한 마을, 오류골.

푸르른 바람과 나무들의 속삭임이
오랜 세월을 함께하며
지금의 오류동으로 남았습니다.

그 시절의 여운을 담아
한 잔 기울이며 느껴보는
우리의 세월, 오동



1 맛있는 안주와, 즐거운 이벤트&오락이 공존하는 복합 문화 포차!

2030에게 직접 물었습니다.

Q. 혹시 친구와 술을 마신다면 음주와 함께 꼭 하는 것들이 있나요?

클럽 라운지
등
노래주점
방문

인생네컷 등
포토부스
방문
(SNS업로드
용 인증사진)

노래방
준X뮤직타운
(안주형노래
방)

인형 뽑기,
게임방
편치게임장

헌팅이
가능한
2차 술집
방문

코인노래방, 인형 뽑기, 즉석 포토 부스, 헌팅 등 가장 Hot한 인기 콘텐츠를 음주와 함께 한곳에서 즐길 수 있는 복합 문화 포차 오동!

각종 이벤트와 함께 술집 분위기를 활성화 시켜 매력적인 술집,
다시 오고 싶은 공간이라는 인식을 강력하게 남겨줄 수 있습니다.

2 시선을 끄는 오동만의 특별한 오락시설!

오동이 Cool~하게 쏜다! 무료로 즐기는 고객 흥미 유발 Event.

오락 포차에 대한 이미지 각인과 함께 사용을 위한 방문유도까지 ONE-STOP으로 이어집니다!

- ① 100% 당첨 뽑기로 흥미&시선
- ② **응답** 시 교환/사용을 위한 오동
- ③ **보물** 포차 오동에 대한 직접적인 인식/이미지 각인

오동이 COOL ~ 하게 쏜다!
들어오기 전에 뽑고 올라오세요!

현팅·노래방·오락게임 다 할 수 있는 오동 포차



- 1층 메인메뉴 택 1 제공
- 2층 사이드메뉴 택 1 제공
- 3층 주류 1병 제공
- 4층 음료수 1칸 제공
- 5층 오락시설 이용칩 제공



3 매장분위기를 활성화시켜주는 이벤트+오락 아이템!

매장 입구부터 안까지 곳곳에 스며들어 있는
놀 거리/즐길 거리 천국 오동 포차!
자리 이동 없이도 한곳에서 모든 것을 즐기는 것이 가능합니다.

Retro 사진기기

기념 사진으로 추억을 남기고
홍보효과까지 유도



SONG



코인 노래방 부스

음주가무의 대표적인 노래방!
오동칩 사용 전용 부스로
활성화

추억의 오락기

간단히 작동되는 오락기
설치!
재미와 분위기 활성화 효과



꽂지 없는 뽑기

안주·경품 등 상품 뽑기로
고객참여와 흥미를
유발합니다.



오동칩

주류1병당 칩 1개 제공
고객 매장 시설이용 활성화
유도



4 MZ세대 Needs를 정확히 저격한 오동

한번 방문하면 끝까지 머무르고 싶은 오동 포차!

어떤 술집이 좋으신가요? 오동이 ?



SNS에 일상을 올리는 것을 좋아해서 업로드했을 때 예뻐 보이고 분위기 있어 보이는 술집이요!
확실한 컨셉이 있으면 더 좋아요!



대학생이라 돈이 부족한 요즘, 안주들이 비싸요. 하지만 저렴하다고 해서 맛없고 특색 없는 술집 싫어요.
비싼 만큼 맛도 있고 양도 많은 술집이 좋아요



요즘 술집가면 메뉴는 많은데 뭘 시켜야 할지도 모르겠고
메뉴들마다 맛이 다 비슷한 거 같아요!
주력메뉴가 있거나 다른데 없는 안주가 있었으면 좋겠어요!



친구를 만나면 항상 술집만 2차, 3차까지 가요.
술집 한곳에만 있으면 지루해지고, 할 게 딱히 없으니까 자리라도 옮기는 것 같아요.
굳이 자리를 옮기지 않아도 재미있고 머무르고 싶은 술집이라면 좋을 것 같아요!

확실한 컨셉이 있는 공간을
고즈넉한 한국 전통 분위기와 레트로한
합쳐진
이벤트 포차로 차별화된 컨셉의 오동

시그니처 메뉴 + 합리적인 가격과 푸짐한
고객의 성별, 연령, 취향을 고려한 특별한 시그니처
양
플레이팅
기성제품이 아닌 합리적인 가격으로 맛있게 즐길 수 있는
만족도 높은 오동만의 양과 가격경쟁력

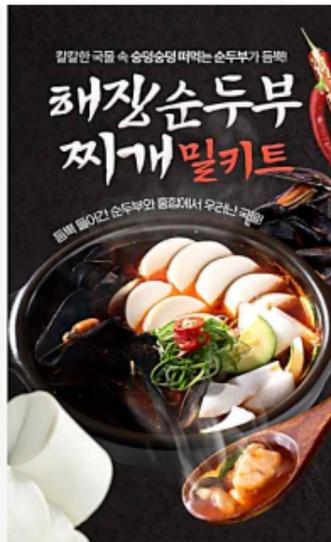
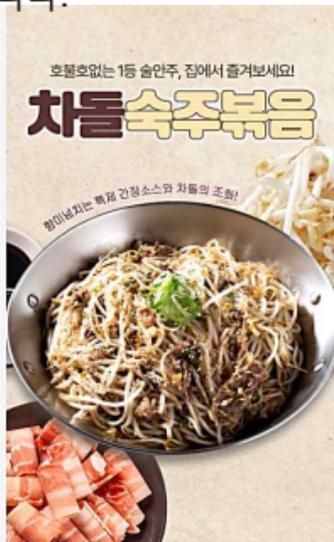
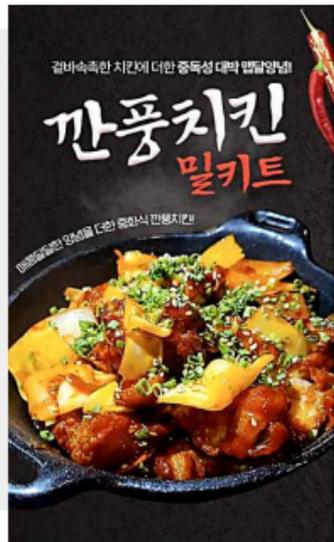
음주와 함께 일행들과 즐길 수 있는 복합적인
자리 이동 없이도 지루하지 않음
볼거리, 놀거리가 있는 오락&이벤트 콘텐츠 제공

5 전 메뉴 밀키트화 진행을 통한 매장 외 2차 매출 창출



안주 밀키트 상품화로 오프라인 구매 손님까지 확보하는 전략!

온라인 및 판매 플랫폼 입점까지 활성화하여 오동 브랜드의 인지도와 가치를 상승시켜 드립니다.



Ohdong Menu AWARD

Best Cosmetics

한식을 메인으로 양식, 중식풍의 퓨전안주들까지 알찬 메뉴 구성으로 다양한 고객층의 입맛을 만족시켜드렸습니다.

★★★★★
부동의 1위
재주문율100%

제육두부김치



4

★★★★★
해장
순두부찌개



김치 수제비



2
3

★★★★★
얼큰물떡
어묵탕



차돌숙주볶음



5

2 오동 직원들이 추천하는 메뉴 꿀팁! 추천 조합!



'술은 밥십이지,
배터켜도 무조건 푸짐하게'
먹고족자파 추천조합

해장순두부찌개



치즈불닭



치즈게란밥이



모듬감자튀김



'배부른거실고 깔끔하게'
간술과 추천조합



얇은 불떡 어묵탕

차돌숙주볶음
or 제육두부김치

'술마시면 분식이 땡겨'
어린입맛과 추천조합



고사리 불떡 크림 떡볶이

모듬튀김

'술은 먹지만 다이어트는 포기못해'
다이어터 추천조합



부추오리용제

특제 고추장 육회

30여종의 다양한 메뉴가 소외 없이 주문이 활성화되는 오동의 비결!

어떤 조합으로도 맛있게 즐길 수 있는
다채로운 오동의 메뉴들!

직원추천, 이벤트메뉴, 맛 별 조합 등
고객들에게 메뉴 선택의 폭을 늘려드려요!

1 시선을 사로잡아 머무를 수 밖에 없는 오동의 인테리어

편안하고 고객에게 신뢰감을 줄 수 있는 분위기 연출로 브랜드의 품격을 높였습니다.
넓고 모던한 설계와 오동 고유의 분위기 요소를 가미하여
방문객으로 하여금 브랜드 공간에 자연스럽게 스며들 수 있도록 합니다.



2 본사 POP 부착물 및 배너 디자인 시안 제공



매달 달라지는 메뉴/이벤트 프로모션

본사에서 직접 디자인 후 시각물 제공을 통해 POP 리뉴얼로 매장의 분위기를 매달 환기시켜줍니다!

- 1 방문때마다 색다른 술집이라는 인식
- 2 재고 자연스러운 전 메뉴의 홍보효과 → 주문률 상승
- 3 이벤트 콘텐츠 제공을 통한 분위기 활성화



오동의 약속

성공적인 오픈과 꾸준한 매출을 위해 본사가 약속 드립니다.

시중의 일반적인 술집들과 다르게 오동만의 차별화된 컨셉과 접근성을 가지고 국내 술집 시장의 트렌드를 견인하는 브랜드가 될 수 있도록 가맹점의 성공적인 창업을 위한 전문적인 서비스를 지원합니다.

오픈
프로모션
고객관심유
도



매스컴홍보
TV/CF/광고
노출홍보



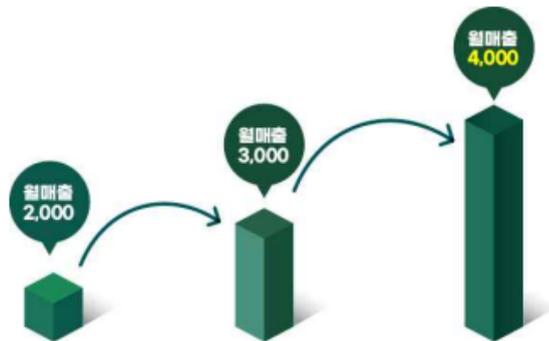
온라인마케
팅
3개월 간
마케팅 지원



오동만의 특별한 전략이 담긴 수익성, 직접 보고 판단하세요!

코로나 이후 악화되는 경제상황 속에도
꾸준한 매출상승을 체감해왔습니다.

**오동은, 신뢰를 더하기 위해
매출을 투명하게 공개합니다.**



월 매출 2,000만원		월 매출 3,000만원		월 매출 4,000만원	
원재료비	500만원	원재료비	800만원	원재료비	1,100만원
임대료	250만원	임대료	250만원	임대료	250만원
인건비	600만원	인건비	750만원	인건비	900만원
일반관리비	60만원	일반관리비	100만원	일반관리비	130만원
기타비용	50만원	기타비용	80만원	기타비용	90만원
영업이익	540만원	영업이익	1,020만원	영업이익	1,530만원
순수익률	27%	순수익률	34%	순수익률	38.3%

*인건비는 매장의 운영시간과 피크타임 등에 따라 유동적으로 변동되어 효율적인 관리가 필요합니다.



가맹 개설 비용

창업비용(경쟁업체고려)
기준매장평수 : 40평기준

기타 내용

- 개인공사시 감리비 15만원 부과
- 인테리어 예상기간은 오픈까지 3주를 기준으로 진행
- 매장의 규모에 따라, 현장의 상황에 따라 차감

* 부가세 별도

가맹비	보증금	교육비	인테리어비
500만원	300만원	300만원	6,400만원
해지시 환불	해지시 환불	3일 교육장/현장3일	평당 160만원

* 부가세 별도

집기·시설	의탁자	기타비용	합계
2,000 ~ 2,500만원	300만원	500만원	1억원
	평수에 따라 다름	초도지제, 판축물 등	임대보증금제외



01. 개설상담

전화, 이메일 상담 등 다양한 경로를 통한 가맹 문의 접수

가맹 접수 시 경로에 대한 확인

02. 1차 상담

상담자의 니즈 확인과 전력, 환경, 창업목적, 투자자금, 희망지역, 창업 마인드 등에 대한 확인

03-1. 점포 확보 시

자가 건물의 경우 시각적 제약이 적고, 임대시보다 위험요소에 대한 유연한 판단/임대 시에는 주변상권 이기에 대한 기초평가

03-2. 점포 필요 시

희망지역 선정 후 상권 개요 확인 후 점포 물색
작업/투자규모/창업자의 거주지 등 성향에 맞는 점포제안
점포소개 기간은 1개월 이내 목표

04. 시설공사

점포에 대한 실측도면, 견적제안, 공사계약에 의한 감리진행
개인공사시 확정점포 도면/감리비 지급 및 공사감리 진행

06. 공사진행/교육

공사중 보통인원 구인/인허가 및 가맹주 확보 인원내 대한 교육 실시 담당 수퍼 바이저는 공사진행고 관련한 진행사항에 대한 설명

오픈준비

07. 오픈준비

준공청소 후 시설물, 기기입고 등 미비보완 사항 확인 리허설과 가 오픈 진행

그랜드 오픈

08. 그랜드 오픈

정식 그랜드 오픈 (오픈 프로모션진행) 가맹점 관리 진행



오동가맹문의 1551-2042



주식회사 밀알
정요한 대표

제 인생의 1막은 태권도 선수 출신으로 아이들을 사랑으로 교육하던 관장이었고, 제 2막은 맛벌이 부모의 현실을 이해하며 교육을 넘어 아이들에게 도움을 줄 수 있는 아동심리치료 법인 사업과 함께 3가지 요식업장의 운영자였고, 제 3막은 끊임없이 요식업에 대한 공부와 애정을 가지고 떨리는 마음으로 밀알을 시작하는 대표입니다.

사업의 보장된 수익을 외치는 많은 브랜드들을 하루에도 수없이 마주칩니다. 밀알은 단순한 사업의 확장과 수익만 바라보는 것이 아닌 수익은 성장을 위한 과정일 뿐 더 넓은 꿈을 가지고 있습니다.

오동 프로젝트를 시작으로 밀알의 뿌리를 깊게 내리고 이를 토대로 점주님들과 밀알이 공생할 수 있는 사업 터전을 확장 시킬 것입니다. 그리하여 향후 제 사업 철학의 초심이었던 사랑과 도움이 필요한 이들을 마음껏 돕고 품을 수 있는 사회적 기업의 실현을 꿈꿉니다.

이러한 비전에 함께할 동반자인 점주님들의 귀한 선택을 기대하며, 그 시작의 첫 밑거름으로 제가 직접 발로 뛰며 함께하겠습니다.



주식회사 밀알
이준혁 대표

저는 현재 10년 넘는 세월동안 광고실행사를 10년 넘게 일해왔습니다. 그동안 많은 자영업자를 만나왔고 조금이나마 도움이 되는 길잡이가 될 수 있게 8천여명의 광고주분들과 거래를 해오며 그분들이 원하는 니즈와 그분들의 고충을 잘 알게 되었습니다.

그기반으로 프랜차이즈 밀알을 시작하게 되었으며 힘든 고민과 고충이 있는 분들을 위해 프랜차이즈로서 강력한 동반자가 되려고 합니다. 자영업자와의 만남을 통해 얻은 경험을 토대로 저희 본사의 리더십은 조직의 목적을 달성하고 전략을 실행하기 위해 조직 구성원들에게 영향을 미치는 것, 조직이 가진 목표와 전략에 대해 영향을 미치는 것, 그리고 조직의 유지와 조직 문화에 영향을 미치는 것 등을 포함하는 과정을 의미한다고 생각합니다. 즉, 리더십은 조직의 목표를 성취하기 위해 구성원들이 협동하여 일하도록 동기화시키는 절차라고 할 수 있습니다.

저희 오동 프랜차이즈 본사는 점주들의 행동에 영향을 미치며, 이러한 영향력이 성공적인지는 본사가 가진 속성과 영향력 달려 있기 때문에 공동의 이익을 추구 하도록 최선을 다하겠습니다.